

Ü Z L E T I H E T I L A P

FIGYELŐ

**INFLÁCIÓS NYOMÁS
A VILÁGGAZDASÁGBAN**

A pénzbőség visszavág

**LAKOSSÁGI HITELPIAC
KIENGEDTÉK
A KÉZIFÉKET**

**BEFEJZŐDÖTT AZ ARATÁS
HOZAMREKORD
DRÁGULÁSSAL**

**JÁRMŰPARK-FIATALÍTÁS ROMÁNIÁBAN
RONCSPRÉMIUMBÓL
LUXUSAUTÓT**

ÁRA: 790 FT



OKOSRENDSZER AZ IBOOKR-TÓL

KÖNYVELŐBOT | Öntanuló, a hazai szabályokat is megismerő mesterségesintelligencia-szoftvert fejlesztett a könyvelési folyamatok mintegy 85 százalékának az automatizálására az iBookr. A csapat Hiventures-befektetéssel indult. Száznál több ügyfele és érdemi bevétele van a cégnek, most 150 millió forint tőkét vonnak be a működésbe.

Egy „vérbeli” hazai sikerstartup az iBookr. Ez gyakorlatilag egy automatikus online könyvelési rendszer, amely mesterséges intelligenciát (MI) használ. „Felokosítja” a könyvelőirodákat és megreformálja a könyvelést – állítják a megoldás alkotói.

A Start it @K&H inkubátor programjából kinőtt csapat minden tagjának vállalkozói háttere van. Molnár Tamás és Papp Gábor még 2018-ban, egy startupeseményen áldotta meg a megoldást, amelynek az első verziója is nagy sikert aratott, de ahhoz, hogy a piaci igényeknek szintén megfeleljen, kellett csiszolni rajta. Így került 2019-ben a csapatba Pap Martin Felicián, akinek a segítségével a piacra szabták az ötletet, s elkezdtek dolgozni a megvalósításon. A munka azután pörgött fel, hogy a Startup Campus egyik tavalyelőtti versenyét megnyerték, és 15 millió forintos befektetés-

ben részesültek a hazai startupvilág legaktívabb investorától, az MFB-csoport-hoz tartozó Hiventures tőkealaptól. Ezután Kolozs Róbert, Kovács László, Kocsis Albert Tihamér lépésről lépésre kapcsolódott be a csapatba, hogy meglegyen a szükséges fejlesztői háttér.

BEINDULTAK

Maga a rendszer 2020 őszén indult el, de 2021 januárjáig, alig három hónap alatt több mint száz ügyfél vette igénybe. Ez nettó egymillió havi árbevétel jelentett. Az eredményeket látva a Hiventurestől ez év tavaszán megkapták a második körös tőkét is, amely 30 millió forint volt.

Az iBookr mellett a csapattagoknak más referenciaprojektjeik is vannak. Molnár Tamás a több mint 100 millió forintot érő digitálismarketing- és weblapfejlesztő cég, a Pannako Kft. tulajdonosaként 15 évet meghaladó tapasztalatot szerzett. Papp Gábor a Prémium Könyvelőiroda tulajdonosaként (nem véletlen a szoftvergondolat) Győr egyik leginnovatívabb könyve-

lője. Helyben csak úgy emlegetik, hogy ő a startupkönyvelő. Ezenkívül adótanácsadó, és azon kevesek közé tartozik, akik jártasak a kriptovaluták világában – könyvelési, adózási szempontból is. Pap Martin Felicián, bár még csak egyetemista, a StartITup Győr közösség egyik alapítójaként Magyarország leggyorsabban növekvő startup-ökoszisztémájának szintén egyik alakítója.

AUTOMATIZÁLÁS

Szerencsére a pandémiás állapot nem lassította le a csapatot. Sőt, újszerű megoldásuk kifejezetten a digitális összekapcsolásra épül, így a jelenlegi járványügyi helyzet egy jó validálás, azaz éles megmérettetés is volt számukra.

A számok pedig a múlt év ősze óta folyamatosan nőnek. Az egyszeres könyvvitelt már 85 százalékban tudják automatizálni, mi több, a rendszer folyamatosan tanul, fejlődik. Az első időszakban reklám nélkül összejött az említett száz ügyfél. Fontos megjegyezni, hogy a szisztema még csak zártkörűen alkalmazható, így korlátozott a felhasználók száma. (Ez elsősorban a folyamatban lévő fejlesztések miatt van.) A tervek szerint a nyáron ismét újabb felhasználók felé nyit a cég, és ősz végére a cél a 250 ügyfél elérése.

Ritka az olyan tőkeigényes IT-fejlesztésekkel dolgozó startup, amely az indulás pillanatától ilyen gyorsan eléri az önfenntartói szintet. A tervek szerint itt nem állnak le, s a továbbfejlesztéshez sikeresen be is vontak újabb 30 millió forintot. Bővítették a csapatot, és azt a célt tűzték

A számok
a múlt év ősze óta
folyamatosan nőnek.



ki, hogy a havi nettó árbevételüket a mostani 1,5-ről 2,5 millió forintosra növelik a következő hét hónapban.

ÉRDEKLŐDŐK

Több privát investor is fantáziát lát a projektben. A Hiventurestől kapott összegek mintegy hét hónapra elegendők, az azt követő időszakra már 150 millió forint feletti befektetést keres a cég. Erre ugyanígy nyitott a Hiventures, de társbefektetők bevonása is napirenden van.

Az eddigi befektetésekkel tehát a csapat egy piacképes MVP-t, azaz egy leggyorsabban elkészíthető első üzemi prototípust fejlesztett. A befektetésnek köszönhetően fel tudtak venni egy senior fejlesztőt és egy adatelemző (data scientist) szakembert.

Molnár Tamás elárulta: pontosan tudják, hogy a céljaik eléréséhez szükségük lesz egy nagyobb tőkebevonásra. „Ezért hát folyamatosan nyitva tartjuk a szemünket, és minden megkeresést örömmel fogadunk. Szeretünk befektetőkkel tárgyalni és látni, hogy tetszik nekik a projektünk” – fogalmazott az egyik alapító.

Am nem csak investorokkal vannak jó kapcsolatban. Az iBookr csapata a győri iparkamarával szintén jó viszonyt ápol, és terveik szerint ezt a kapcsolatot a jövőben csak erősítik. Sőt, az ország többi kamarájával is szeretnék partneri viszonyt kiépíteni. Emellett a helyi innovatív vál-

lalkozói közösség támogatását is élvezik. A StartITup Győr közössége ugyanis segíti a csapat munkáját.

A cég fő fókuszában jelenleg könyvelők és könyvelőirodák állnak. Heti szinten azonban több irodavezetővel is tárgyalnak a rendszer bevezetéséről, ebben a fázisban a különböző igények programba illesztéséről.

A csapat nem kisebb feladatot tűzött ki célul, mint azt, hogy a könyvelést új alapokra helyezik. Magyarország a friss szabályozásokkal szerencsére az adózás, a könyvelés digitalizációjában élen jár Európában, így az egyik legjobb kiindulási pont.

Sok új vállalkozó jelenik meg a piacon, s szükségük van könyvelőre, viszont a fiatalok már magasabb szintű, modern szolgáltatást akarnak. Hazánk meghódítása után – és már közben is – az agilis csapat természetesen készül a külföldi terjeszkedésre.

TERJESZKEDÉS

Első körben itthon szeretnék egy kellően stabil rendszert fejleszteni, és ennek mintájára később külföldön is megjelenéne. A célok között szerepel Németor-

szág, Lengyelország, Ausztria, Szlovákia becserkészése.

„Azokat az államokat figyeljük, ahol várható vagy ahol már elkezdődött a magas szintű digitalizáció. Nem akarunk mindenkinek könyvelési megoldást biztosítani, s nem akarunk mindenhol ott lenni. Azokat az országokat célozzuk, amelyek már készen állnak a könyvelés megújulására” – fejtette ki Molnár Tamás.

Persze akadnak kihívások, kockázatok. A könyvelés, az adózás, a pénzügy egyre forróbb terület. Nagy a verseny. Mind több a mesterséges intelligenciát használó szolgáltatás, egyre többen kezdik észrevenni, hogy mekkora lehetőség van ebben a technológiában. Így az iBookrnek is folyamatosan fejlődnie kell, és nem szabad félvállról venni a konkurenciát.

Ugyanakkor az export ez esetben különösen kemény dió. Külföldön sok minden máshogy működik, különböznek a jogszabályok, és bár a nemzetközi alapok hasonlóak, országonként más és más a vállalkozói hozzáállás, a könyvviteli gondolkodás. A csapat egyik legnagyobb kihívása most, hogy olyan rendszert fejlesszen, amelyet könnyen lehet adaptálni más országokra is.

HG